

TRAINING UND BERATUNG FÜR ERFOLGREICHE ANGEBOTE

QUALITÄT UND GEWINNQUOTE STEIGERN, ERSTELLUNGSZEIT SPAREN

Ich helfe Ihnen, Ihre Gewinnquote zu steigern und Zeit bei der Angebotserstellung zu sparen. Sie erhalten nicht nur Best Practice-Schulungen für Ihre Angebotsmanager, sondern auch Seminare für technische und fachliche Schreiber, Vertriebs-Workshops rund um Strategie, Story und Management Summary sowie eine kompetente Beratung für alle Prozesse rund um die Angebotserstellung. Auch für öffentliche Vergaben. Bei Bedarf unterstütze ich Sie zudem direkt operativ vor Ort, zum Beispiel als Bid oder Proposal Manager.

In meiner Arbeit greife ich auf das Wissen der besten Angebotsmanager Deutschlands zurück. Ich bereite internationale Standards für den deutschen Markt auf und vermittele sie Ihren Experten. Damit sich Ihre Angebote zukünftig noch besser verkaufen.

AUS ERFAHRUNG GUT – MEINE REFERENZEN

- Über zehn Jahre Erfahrung im Umgang mit Angeboten und Ausschreibungen
- Gewinnquote von bis zu 70%, Gewinnquotensteigerung von bis zu 30 Prozentpunkten
- Erfolgreiche Begleitung hunderter IT-, Technologie- und Personalwirtschafts-Angebote
- Weltweit anerkannte Bid Management-Zertifizierungen (APMP Practitioner Level)
- Bitkom Vergabemanager-Zertifizierung mit Abdeckung der Vergaberechtsreform 2016/17
- Sprecher auf internationalen Fachkonferenzen und Veröffentlichung zahlreicher Fachartikel



LEISTUNGSPORTFOLIO

Schulungen für Bid Manager, die internationale Best Practices praxisnah vermitteln

Angebotsschulungen für technische und fachliche Schreiber:
Für geschliffene Texte, mehr Kundenfokus und geringere Projektrisiken

Vertriebsstory-Workshops für Ihr Sales Team:
Für durchschlagende Summaries und den ‚roten Faden‘ im Angebotsdokument

Angebotsgutachten mit konkreten Verbesserungsempfehlungen, zum Abgleich gegen
deutsche und internationale Best Practices

Angebotsprozessberatung für eine effizientere Angebotserstellung

Vor Ort-Unterstützung, Coaching und ‚Training on the Bid‘ zur sicheren Übernahme des
Gelernten und zur professionellen Begleitung komplexer Akquisen



UNKOMPLIZIERT UND DIREKT

Rufen Sie mich unverbindlich
unter 0179 / 910 6923 an.

**Ich freue mich auf
Ihren Anruf und
berate Sie gern!**

QBC | QUALITY BID CONSULTING
Angebotsberatung
Patrick Hofstadt
Am Burgberg 34
58642 Iserlohn
Telefon 02374-8499860
Mobil +49 179 9106923
hofstadt@qb-c.de
www.qb-c.de